Chart 1-Stock Level of Mumbai Ornaments

ട്രഡ് ലൈനിൽ കാണിച്ചിട്ടുള്ളതു പോലെ മുംബൈ ആഭരണങ്ങളുടെ ആവശ്യമുള്ള സ്റ്റോക്ക് ഷോപ്പിൽ നില നിർത്തേണ്ടതായിട്ടുണ്ട്.

പർച്ചേസ് മാനേജർ പിന്തുടരുന്ന മാസംതോറുമുള്ള ബൾക്ക് പർച്ചേസ് സംവിധാനം കാരണം ചാർട്ട് 2ലെ സോളിഡ് ലൈൻ കാണിക്കുന്നതുപോലെ ഓരോ മാസത്തിന്റെയും ആദ്യപകുതിയിൽ സ്റ്റോക്ക് വളരെ കൂടിയിരിക്കുകയും മാസത്തിന്റെ അവസാന പകുതിയിൽ സ്റ്റോക്ക് വളരെ കുറഞ്ഞിരിക്കുകയും ചെയ്യും.

ഇത് മുംബൈ ആഭരണങ്ങളുടെ വിൽപ്പനയെ സ്ഥിരതയില്ലാത്തതാക്കി മാറ്റി. മാസത്തിന്റെ ആദ്യ പകുതിയിൽ അവയുടെ സ്റ്റോക്ക് കൂടുതലായിരിക്കുമ്പോൾ വിൽപ്പനയുടെ ഭൂരിഭാഗവും നടക്കുമെങ്കിൽ മാസത്തിന്റെ രണ്ടാം പകുതിയിൽ സ്റ്റോക്ക് കുറവായിരിക്കുമ്പോൾ വിൽപ്പനയും വളരെ കുറവായിരിക്കും.

എല്ലാ മാസത്തിന്റെയും രണ്ടാം പകുതിയിൽ ഉണ്ടാകുന്ന ഇവയുടെ ഷോർട്ടേജ് ഒഴിവാക്കുകയാണെങ്കിൽ ഷോപ്പിലെ മൊത്തത്തിലുള്ള വിൽപ്പനയിൽ പ്രതിവർഷം 6 രൂപ വീതം വർധന ഉണ്ടാകുമെന്ന് സെയിൽസ്മാൻ കണ്ടെത്തി.

മൊത്തം ചെലവുകളിൽ തുച്ഛമായൊരു വർധന മാത്രമേ ഉണ്ടാക്കുവെന്നതിനാൽ മുംബൈയിൽ നിന്നുള്ള പർച്ചേസിന്റെ ഇടവേള ആഴ്ചയിലൊരിക്കലാക്കി വർധിപ്പിക്കാൻ സംരംഭകൻ തീരുമാനിച്ചു.

ആഴ്ചയിലൊരിക്കൽ മുംബൈയിൽ നിന്നും പർച്ചേസ് നടത്തുന്നതിനായി ചെറിയൊരു തുകയുടെ ഫണ്ട് മാത്രമേ ആ സമയത്ത് ആവശ്യമായി വരുന്നുള്ളൂ. അക്കാരണത്താൽ തന്നെ മാസത്തിൽ എല്ലായ്പ്പോഴും അതിവേഗം വിറ്റുപോകുന്ന സ്വർണ്ണാഭരണങ്ങൾ പ്രാദേശികമായി വാങ്ങുന്നതിന് ഷോപ്പിന് സാധിക്കുകയും ചെയ്യും.

Table 2: New Yearly Financials

Code	Item	Calculation	Rs
A	Sales		130
B	COGS		121
C	GP	A-B	9
D	OH		5
E	Interest		0
F	Net Profit	C-D-E	4
G	Inventory		20
H	Fixed Assets		5
I	Investment	G+H	25
J	Loan (Overdraft)		0
K	Net Profit %	(F/A)x100	3%
L	ROI %	(F/I)x100	16%

മൊത്തം ചെലവുകളിൽ തുച്ഛമായൊരു വർധന മാത്രമേ ഉണ്ടാക്കുവെന്നതിനാൽ മുംബൈയിൽ നിന്നുള്ള പർച്ചേസിന്റെ ഇടവേള ആഴ്ചയിലൊരിക്കലാക്കി വർധിപ്പിക്കാൻ സംരംഭകൻ തീരുമാനിച്ചു

പർച്ചേസിംഗ് ഇടവേളയിലുണ്ടാക്കിയ വ്യത്യാസം കാരണം മാസം മുഴുവനും മുംബൈ ആഭരണങ്ങളുടെ ആവശ്യമായ സ്റ്റോക്ക് നിലനിർത്താനും കൂടാതെ ഇൻവെന്ററിയിൽ ശരാശരി ഒരു രൂപയുടെ കുറവ് വരുത്താനും ഷോപ്പിന് സാധിക്കും.

ഇതിന്റെ ഫലമായി പ്രതിവർഷ വിൽപ്പന 115 രൂപയിൽ നിന്നും 130 രൂപയായി വർധിക്കുന്നതാണ് (അതിവേഗം വിറ്റുപോകുന്ന ഇനങ്ങളിലെ 9 രൂപയുടെ വർധന + മുംബൈ ആഭരണങ്ങളുടെ വിൽപ്പനയിലുണ്ടാകുന്ന 6 രൂപയുടെ വർധന). ഇൻവെന്ററി ചെലവ് 21 രൂപയിൽ നിന്നും 20 രൂപയായി കുറയുന്നതോടെ ടേബിൾ 2 ൽ കാണിച്ചിരിക്കുന്നതുപോലെ ROI 16 ശതമാനമായും നെറ്റ് പ്രോഫിറ്റ് 3 ശതമാനമായും വർധിക്കുന്നതാണ്.

ഒരു സംരംഭത്തിൽ പുതിയ സംവിധാനങ്ങൾ നടപ്പാക്കപ്പെടുന്നതിലൂടെ ആ ബിസിനസിന്റെ ROI മികച്ച തോതിൽ വർധിപ്പിക്കാനാകുമെന്ന് ഇതിലൂടെ മനസിലാക്കാം. ■

ഇന്ത്യയിലും ജി.സി.സി രാജ്യങ്ങളിലുമായി സ്ഥായിയായ ബിസിനസ് ശൃംഖലകൾ വളർത്തിയെടുക്കുന്നതിനുവേണ്ടി നിർദ്ദേശക്കുറവ് അഭിമുഖീകരിക്കുന്ന സംരംഭകരുമായി ചേർന്ന് പ്രവർത്തിക്കുന്ന ബിസിനസ് അഡൈസറാണ് ലേഖകൻ

ജയന്ത് IIM (L) നിന്ന് PGDM എടുത്തതിനു ശേഷം ബിസിനസ് അഡൈസറായി പ്രവർത്തനം ആരംഭിച്ചു. അദ്ദേഹം സിംഗപ്പൂർ കണ്ടിന്യൂട്ടിംഗ് ഗ്രൂപ്പിന്റെ ചീഫ് എക്സിക്യൂട്ടിവ് മാഹിയാണ്. website: www.we-deliver-results.com, email: tinyphilip@gmail.com

മലയാളത്തിലെ ആദ്യ ആർക്കിടെക്ചർ മാസിൻ

Designer Publications Kerala Pvt. Ltd.

www.designerplusbuilder.com

Subscription Form

ഡിസൈനർ +ബിൽഡർ

Name:

Address:

City: Pin

Tel: Mob: E-mail:

Enclosed M.O/DD/Cheque No. Dated

Drawn on (Name of the Bank) for Rs.

in favour of 'Designer Publications Kerala Private Limited, Kochi'. For outstation cheques please add Rs. 50/-

If you are making payment through RTGS/NEFT Kindly send your address and transaction details to: subscription@designerpublications.com | Mob : +91 9496 460 200, 0484 23 67 111

Period	No.of Issues	Price	You Pay	You Save	Abroad
☐ 1 year	12	₹ 720/-	₹ 670/-	₹ 50/-	US$114
☐ 2 Year	24	₹ 1,440/-	₹ 1,340/-	₹ 100/- + Gift*	US$228
☐ 3 Year	36	₹ 2,160/-	₹ 2,000/-	₹ 160/- + Gift**	US$342
☐ 5 Year	60	₹ 3,600/-	₹ 3,300/-	₹ 300/- + Gift***	US$570

Bank Account details :

Beneficiary Name : Designer Publications Kerala (P) Ltd.
Bank Account No. : 1701002100242138
Bank's Name : Punjab National Bank
Branch Name : M G Road, Ravipuram, Kochi
Account Type : Current
NEFT/IFSC Code : PUNB0170100

Please send the filled up form and cheque to:
Designer Publications Kerala Pvt. Ltd., 39/4722, Dpk Towers, R. Madhavan Nair Road, Ravipuram, Kochi, Kerala.
Ph: 0484- 236 7111, 4016613 WhatsApp: 8943 359222 info@designerpublications.com www.designerpublications.com