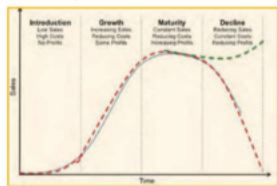


Figure 6: Typical Life Cycle of a Type C Business



സീനിയർ മാനേജർമാർ പ്രൊമോഷൻ സർട്ടിഫിക്കറ്റ് മൂലം വളരെ വേഗത്തിൽ വളർച്ച നേടുന്നു. മാതൃകയ്ക്ക് വേണ്ടി ഉൽപ്പന്നങ്ങൾ ഉള്ളതിനാൽ വളരെ വിജയകരമായി മാറുകയും ചെയ്യുന്നു. ഫിഗർ 7 ന്റെ ആദ്യഘട്ടത്തെ ചുരുക്കി വരകൾ ഇതിൽ കാണിക്കുന്നു.

എന്നിരുന്നാലും കൂടുതൽ എതിരാളികൾ സമാന ഉൽപ്പന്നങ്ങളുമായി വിപണിയിലെത്തുന്നതോടെ മെച്ചപ്പെട്ട സീനിയർ മാനേജർമാർക്ക് പോകാൻ തുടങ്ങുന്നു. ഫിഗർ 7 ൽ താഴെക്ക് പോകുന്ന ചുരുക്കി വരകൾ ഇതിൽ സൂചിപ്പിക്കുന്നു.

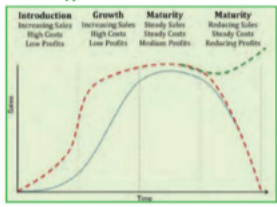
മെച്ചപ്പെട്ട സീനിയർ മാനേജർമാർക്ക് വേണ്ടി പുതിയ ഉൽപ്പന്നങ്ങൾ ഉണ്ടാക്കാൻ സാധിക്കുകയോ അല്ലെങ്കിൽ നിലവിലുള്ള ഉൽപ്പന്നങ്ങളിൽ വ്യത്യസ്തത കൊണ്ടുവരാനാകുകയോ ചെയ്താൽ ഇതിൽ വളർച്ച തുടരാനാകും. ഇതാണ് ഫിഗർ 7 ൽ പച്ച വരകൾ സൂചിപ്പിക്കുന്നത്.

**ട്വിറ്ററിന്റെ ലൈഫ് സൈക്കിൾ: മെച്ചപ്പെട്ട സീനിയർ**

നിലവിലുള്ള വിജയകരമായ സീനിയർ മാനേജർമാർക്ക് അനുപാതമെടുക്കുന്ന പക്ഷം ഫിഗർ 7 ന്റെ താഴെക്ക് പോകാൻ തുടങ്ങുന്നു.

അതായത് പക്ഷം അതിൽ ശ്രദ്ധിക്കുന്ന സീനിയർ മാനേജർമാർക്ക് വേണ്ടി പുതിയ സീനിയർ മാനേജർമാർക്ക് പോകാൻ തുടങ്ങുന്നു. അതായത് നിലവിലുള്ള വിജയകരമായ ഉൽപ്പന്നങ്ങൾ വളരെ കുറഞ്ഞ വിജയം നേടിയതിനെത്തുടർന്ന് സീനിയർ മാനേജർമാർക്ക് പോകാനാകുന്നു.

Figure 7: Typical Life Cycle of a Type D Business



ഇത്തരം സംരംഭകർ അഗ്രസ്സീവായ ഡിജിറ്റൽ പ്രൊമോഷൻ സർട്ടിഫിക്കറ്റ് പിന്തുടരുകയും മെച്ചപ്പെട്ട സീനിയർ മാനേജർമാർക്ക് വളരെ വേഗത്തിൽ വളർച്ച പ്രാപിക്കുകയും മാത്രം നേടുകയും ചെയ്യുന്നു. ഫിഗർ 8 ന്റെ ഇതിൽ കാണിക്കുന്നു.

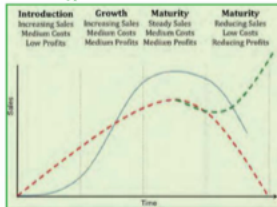
**ട്വിറ്ററിന്റെ ലൈഫ് സൈക്കിൾ: മെച്ചപ്പെട്ട സീനിയർ**

സമാനതയോടെ മെച്ചപ്പെട്ട സീനിയർ മാനേജർമാർക്ക് വേണ്ടി പുതിയ ഉൽപ്പന്നങ്ങൾ ഉണ്ടാക്കാൻ സാധിക്കുകയോ അല്ലെങ്കിൽ നിലവിലുള്ള ഉൽപ്പന്നങ്ങളിൽ വ്യത്യസ്തത കൊണ്ടുവരാനാകുകയോ ചെയ്താൽ ഇതിൽ വളർച്ച തുടരാനാകും. ഇതാണ് ഫിഗർ 7 ൽ പച്ച വരകൾ സൂചിപ്പിക്കുന്നത്.

ഉപാധിമേഖലകളുടെ യഥാർത്ഥ ആവശ്യങ്ങൾ നിറവേറ്റുന്ന വ്യത്യസ്തമായ ഉൽപ്പന്നങ്ങളുമായെത്തുന്ന

സൂചിപ്പിച്ച സംരംഭകരാണ് മെച്ചപ്പെട്ട സീനിയർ മാനേജർമാർക്ക് വേണ്ടി പുതിയ ഉൽപ്പന്നങ്ങൾ ഉണ്ടാക്കാൻ സാധിക്കുകയോ അല്ലെങ്കിൽ നിലവിലുള്ള ഉൽപ്പന്നങ്ങളിൽ വ്യത്യസ്തത കൊണ്ടുവരാനാകുകയോ ചെയ്താൽ ഇതിൽ വളർച്ച തുടരാനാകും. ഇതാണ് ഫിഗർ 7 ൽ പച്ച വരകൾ സൂചിപ്പിക്കുന്നത്.

Figure 8: Typical Life Cycle of a Type E Business



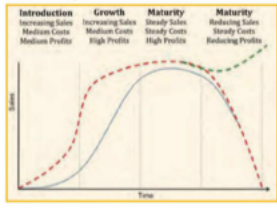
മെച്ചപ്പെട്ട സീനിയർ മാനേജർമാർക്ക് വ്യത്യസ്തമായ ഉൽപ്പന്നങ്ങൾ സൃഷ്ടിക്കാനാകുകയോ നിലവിലുള്ള ഉൽപ്പന്നങ്ങളിൽ വ്യത്യസ്തത കൊണ്ടുവരാനാകുകയോ ചെയ്താൽ ഇതിൽ വളർച്ച തുടരാനാകും. ഇതാണ് ഫിഗർ 9 ൽ പച്ച വരകൾ സൂചിപ്പിക്കുന്നത്.

മുക്തമിട്ട് കാണാൻ സാധിക്കുന്നതുപോലെ വിജയകരമായുള്ള എല്ലാ പ്രയത്നങ്ങളും ചേർന്നു വ്യത്യസ്തമായ ഉൽപ്പന്നങ്ങൾ തന്നെയാണ് ഉപാധിമേഖലകളുടെ യഥാർത്ഥ പ്രയത്നങ്ങൾ പരിഹരിക്കുന്ന വ്യത്യസ്തമായ ഉൽപ്പന്നങ്ങളുമായെത്തുന്ന സംരംഭകർ വിജയിക്കാനാണ് ഇറങ്ങുന്നത്.

കൂടുതൽ എതിരാളികൾ സമാനമായ ഉൽപ്പന്നങ്ങളുമായി വിപണിയിലെത്തുന്നതോടെ നീർപ്പം കാരണമേൽക്കുന്ന മെച്ചപ്പെട്ട സീനിയർ മാനേജർമാർക്ക് പോകാൻ തുടങ്ങുന്നു. അതായത് നിലവിലുള്ള ഉൽപ്പന്നങ്ങളിൽ വ്യത്യസ്തത കൊണ്ടുവരാനാകുകയോ ചെയ്താൽ ഇതിൽ വളർച്ച തുടരാനാകും. ഇതാണ് ഫിഗർ 7 ൽ പച്ച വരകൾ സൂചിപ്പിക്കുന്നത്.

വ്യത്യസ്തമായ ഉൽപ്പന്നങ്ങളുമായെത്തുന്ന ഉൽപ്പന്നങ്ങൾ സൃഷ്ടിക്കുന്നതിനും അതിനനുസരണം അവ വിജയകരമായി വിപണിയിൽ അവതരിപ്പിക്കുന്നതിനും അതുവഴി വിജയം നേടുന്നതിനുമായിരിക്കണം സംരംഭകർ ശ്രദ്ധ നൽകേണ്ടത്. അല്ലാതെ

Figure 9: Typical Life Cycle of a Type E Business



മെച്ചപ്പെട്ട സീനിയർ മാനേജർമാർക്ക് വ്യത്യസ്തമായ ഉൽപ്പന്നങ്ങൾ സൃഷ്ടിക്കാനാകുകയോ നിലവിലുള്ള ഉൽപ്പന്നങ്ങളിൽ വ്യത്യസ്തത കൊണ്ടുവരാനാകുകയോ ചെയ്താൽ ഇതിൽ വളർച്ച തുടരാനാകും. ഇതാണ് ഫിഗർ 7 ൽ പച്ച വരകൾ സൂചിപ്പിക്കുന്നത്.

ഇത്തരം സീനിയർ മാനേജർമാർക്ക് വേണ്ടി പുതിയ ഉൽപ്പന്നങ്ങൾ ഉണ്ടാക്കാൻ സാധിക്കുകയോ അല്ലെങ്കിൽ നിലവിലുള്ള ഉൽപ്പന്നങ്ങളിൽ വ്യത്യസ്തത കൊണ്ടുവരാനാകുകയോ ചെയ്താൽ ഇതിൽ വളർച്ച തുടരാനാകും. ഇതാണ് ഫിഗർ 7 ൽ പച്ച വരകൾ സൂചിപ്പിക്കുന്നത്.

**സുഖയാത്രയ്ക്ക് നല്ല വായു**

അല്പം കാർഡും മുറിയും അനുസരണ വരുത്തുന്ന വായു ശ്വാസകോശങ്ങൾ വിജയിക്കാനാണ് നല്ല വായു വേണ്ടി നിങ്ങൾക്ക് വേണ്ടി.

**Lijan Greentech**  
INDIA POWER LIMITED

G 117-118, Intel Tower 1, Angamali South 683573  
Cochin | Tel: Office - 0484 245 80 30  
Mob: +91 960 513 6600 | +91 960 514 6600  
e-mail: sales@lijangreentech.com www.lijangreentech.com