

ഡോർ മാതൃഹാർഷിനിൽ മെമ്പർമാർക്ക് ഒരു സമാപനം തുടങ്ങിയിട്ടുണ്ട്. ഇതിൽ പങ്കെടുക്കാൻ സാധിക്കാൻ ഓരോ ഉദ്യോഗസ്ഥർക്കും സമാപനത്തിൽ പങ്കെടുക്കാനുള്ള അവസരം ഒരു വർഷം നേടാനുള്ള അവസരം നൽകിയിട്ടുണ്ട്. ഇതിൽ പങ്കെടുക്കാനുള്ള അവസരം നൽകിയിട്ടുണ്ട്. ഇതിൽ പങ്കെടുക്കാനുള്ള അവസരം നൽകിയിട്ടുണ്ട്.

ടേബിൾ 3

Attribute	Offering 1	Offering 2
Product	Same	Same
Brand Name	Brand A	Brand B
Price	Premium	Average
Size	Customised	3 standard sizes
Lead Time	7 days	14 days
Guarantee	5 years	6 months
Delivery	Free delivery even for 1 door	Free delivery for 5 or more doors

ലാഭം കൂട്ടാം

വിൽക്കാനായി കഴിഞ്ഞാൽ അടുത്തതിൽ മാത്രം നാല് മടക്കം വിലയ്ക്കായി ഉൽപ്പന്നങ്ങൾ സാധിക്കും.

എന്നാൽ ഇത് പ്രയോജനപ്പെടുത്താൻ നിങ്ങൾ സാക്ഷരരായിരിക്കണം. അടുത്തതായി ആദ്യത്തെ കൂടുതൽ ഏകദേശമായാണ് ഒരു ഉൽപ്പന്നത്തിന് ശരിയായ ഒരു വിലയെ ഉള്ളൂ. എന്നിരിക്കിലും യാതൊരു തടസ്സവും വെച്ചു ഏകദേശമായാണ് എടുത്തു. 500 രൂപയ്ക്ക് ഒരു ഉൽപ്പന്നമാണിത് നൽകുന്നത്. ഒരു ഉൽപ്പന്നം 1500 രൂപയ്ക്കോ 1000 രൂപയ്ക്കോ മാറ്റിയു കൂട്ടാൻ നൽകുന്നത് കരുതിയിട്ടുണ്ട്.

ഇത് തുടർന്നുവരുന്നതിൽ ഒരു വിലയെ പ്രയോജനപ്പെടുത്താൻ നൽകുന്നത് നേടാനാണോ? കോഴിക്കോട് നീന്തൽ പാലത്തിൽ മേൽ പൊക്കുന്ന മുഴപ്പിള്ളി എൻ്റെ സിസ്റ്റം വിൽക്കുന്നത് 1430 രൂപയാണ്. എന്നാൽ ഇത് നൽകുന്നതിന് 1830 രൂപ നൽകി നൽകാൻ സാധിക്കുമ്പോൾ മതിയാകുന്നു. ഒരു മുഴപ്പിള്ളി ഒരു സിസ്റ്റം പല വിലയെ എന്ന് കരുതി ആരും കൂടുതൽ നൽകണം ചെയ്യുന്നത് ശരിയല്ല. എന്നു പറയാൻ കഴിയും.

ഉപഭോക്താവിന്റെ പരിഗണനകൾ

ഉപഭോക്താവിന് ഉൽപ്പന്നത്തിന്റെയും സേവനത്തിന്റെയും വില മാത്രമല്ല കണക്കിലെടുക്കുന്നുണ്ട്. മറിച്ച് ഉപഭോക്താക്കളുടെ താൽപ്പര്യങ്ങൾക്കനുസരണമായ സേവനം, മുൻഗണന ക്രമം, ഗോൾഡ് സേവീസിംഗ് തുടങ്ങിയ മാനദണ്ഡങ്ങൾ കൂടി കണക്കിലെടുക്കുന്നത് ഈ വില മുതിർന്നവരുടെ അവിടുത്തെ അഭിപ്രായമാണ്. ഉപഭോക്താക്കളുടെ അനുഭവ പരിഗണനകളുടെ അടിസ്ഥാനത്തിൽ വേർതിരിച്ച് വ്യത്യസ്ത വിലയിൽ വിൽക്കുന്ന തന്ത്രം കമ്പി എൻ്റെ കൂട്ടുകെട്ടിലൂടെ തന്നെ മികച്ച മാർഗ്ഗം നേടാൻ സാധിക്കാൻ സാധിക്കും.

Calculation	Rs 500 customer	Rs 1000 customer	Rs 1500 customer	Total
	Rs 500	Rs 1000	Rs 1500	
	Rs 400	Rs 400	Rs 400	
A - B	Rs 100	Rs 600	Rs 1100	
D x C	Rs 100 x 2000 = Rs 2,00,000	Rs 600 x 800 = Rs 4,80,000	Rs 1100 x 200 = Rs 2,20,000	Rs 9,00,000
				Rs 5,00,000
E - F				Rs 400,000

Popular Vehicles & Services



THANK YOU KERALA

for choosing Popular Vehicles & Services Pvt Ltd as your

TRUSTED COMPANION

76 Years of Excellence in the Automobile Industry and 31 years with Maruti.



- 7 Awards @ The Maruti Suzuki Dealer Conference held at Dubai on 3rd & 4th May 2015.
- India's Highest Selling PLATINUM DEALER for Maruti.
- No. 1 Dealer in Car Service, The only Dealer to service over 5 lakh cars for 2 years in succession - All India
- No. 1 Dealer in Used Car business - All India
- National best in Niche Segment Sales & Marketing
- Highest sale from a single dealership point in the Country - Calicut achieves 10,000 cars in the year 2014 -15
- No.1 Dealer in New Car sales - Chennai



Toll Free No: 1800 123 8090



CORPORATE OFFICE
Kuttukaran Centre, Mamangalam Cochlin-25.
t: (0484) 2341134, 2347872, Fax: (0484) 2340755
m: +91 9846056509
www.popularmaruti.com